

# CURRICULUM EMPRESA

## ASPECTOS LEGALES

Sideor, S.L. fue constituida el 24 de Junio de 1991 con un total de tres socios, incorporándose un nuevo socio posteriormente.

Entre todos cuenta con más de 125 años de experiencia.

## RECURSOS HUMANOS

- E.P.H Diplomado en Ciencias Empresariales.
- F.L.B. Técnico Electrónico en Telecomunicaciones.
- J.C.C. Ingeniero Técnico Industrial.
- J.R.H. Diplomado en Ciencias Empresariales.
- L.C.C. Licenciado en Informática.
- P.P.R. Auxiliar Administrativo.
- R.G.C. Licenciado en Matemáticas.
- R.G.P. Profesor Mercantil, Auditor Censor Jurado de Cuentas.

## RAMO DE ACTIVIDADES

### ➤ **ASESORAMIENTO CONTABLE**

- Prestación de servicios profesionales de revisión y verificación de contabilidades.
- Investigación y estudios económico financiero que tengan relación con la organización y economía de la empresa

### ➤ **DESARROLLOS INFORMÁTICOS**

- Compraventa de ordenadores y equipos informáticos.
- Desarrollo de programas informáticos adaptados a las necesidades de cada cliente. Los programas desarrollados hasta el momento por esta empresa vienen especificados en el anexo I.
- En estos momentos estamos implantado en base al programa SindiaPro que utiliza el modelo MRP II corregido (anexo II).

## ANEXO I

### CONTABILIDAD, GESTION FINANCIERA Y GESTION ADMINISTRATIVA (CONWIN):

- Multiempresa
- Multipuesto
- Dos ejercicios en línea enlazados, no precisan, ni asientos de cierre, ni liquidación del ejercicio, ni transferencia de saldos de apertura. Podemos trabajar en ambos ejercicios indistintamente, quedando automáticamente actualizados
- Inicio del ejercicio, en cualquier mes.
- Gestión financiera (gestión de cobros y pagos) totalmente integrada (no enlazada) en la propia gestión contable, lo que evita diferencias entre cuentas a cobrar o pagar y sus saldos contables correspondientes
- Gestión de registros de IVA integrados (no enlazados) lo que evita posibles diferencias entre los registros de IVA y las cuentas contables que los justifican.
- Gestión de IRPF, idéntico al modelo de IVA.
- Conciliaciones de cuentas de terceros, que permiten mantener saldos justificados. Editando únicamente los movimientos “vivos”, que componen el saldo de cada cuenta y pueden referirse a cualquier fecha de cualquiera de los ejercicios en línea.
- Conciliaciones de cuentas bancarias que posibilitan mediante una aplicación muy simple, obtener los movimientos no correlacionados entre Empresa y Banco así como mantener permanentemente el saldo “conciliado”.
- Posibilidad de utilizar “secciones”, que permiten obtener datos basados en actividades funcionales ( Comercial, Admón., Dirección, Fabrica etc.). Podemos asignar a los movimientos contables distintas secciones, sin perjuicio de la naturaleza de los gastos e ingresos a contabilizar y sin necesidad de crear multitud de subcuentas diferenciadoras para obtener estos datos.
- Posibilidad de utilizar además “Destinos”, que permiten identificar movimientos relacionándolos con otras cuentas contables, con el fin de obtener datos clasificados o agrupados por esas otras cuentas. Esto permite por ejemplo editar datos a nivel de empleados, proyectos, contratos, edificios, obras, vehículos de la empresa etc.
- Emisión de recibos, remesas (normas bancarias 32, 44, y 58), documentos de pago (pagares bancarios, etc.), cartas de acompañamiento, Mailing, Cartas reclamación cobros, etc.
- Listados libros oficiales, registros de IVA , libros resúmenes Registro Mercantil, etc.
- Infinidad de listados ya definidos, que abarcan todas las necesidades de esta gestión.
- Estadísticas de compras, ventas, devoluciones etc.
- Posibilidad de efectuar amortizaciones automáticas de los bienes de inmovilizado, totalmente integradas (no enlazadas).
- Posibilidad de preparar de forma sencilla presupuestos económicos y su comparación con los datos reales.
- Posibilidad de obtener presupuestos financieros hasta un año en base a los datos contables y a los datos presupuestados.
- Asientos tipos, asientos de provisiones, etc.
- Todas las tablas de la aplicación, son utilizables en el entorno Microsoft.

## **GESTION COMERCIAL (GESWIN):**

- Multiempresa
- Multipuesto
- Gestión de Divisas y mercados y su asignación a Clientes o proveedores
- Gestión de Idiomas para posibilitar que las descripciones de los artículos puedan editarse también en otros idiomas.
- Gestión de mas de un tipo de unidad por línea de producto (ejemplo Unidades y pesos a la vez)
- Gestión de compras, con pedidos y albaranes de entrada que permiten cumplimentaciones parciales y tratamiento mediante código de barras
- Gestión de ventas, pedidos, albaranes, facturas y proformas con posibilidad de su cumplimentación parcial y tratamiento mediante código de barras
- Gestiones de ventas de mostrador, con posibilidad de tratamiento de código de barras
- Gestión de almacenes, Actualización automática de los almacenes en base a los albaranes tanto de compra como de venta y a las facturas directas.
- Gestión de márgenes mínimos de venta, que impiden crear documentos que no cumplan unas condiciones de margen establecidas.
- Gestión de incidencias de clientes, que permiten establecer niveles de incidencias, que avisen o impidan la confección de algunos tipos de documentos.
- Gestión de incidencias por impagados, siempre que se posea también el programa CONWIN.
- Gestión de volúmenes y pesos, que permiten calcular expediciones etc.
- Gestión de Tarifas de proveedores y clientes por grupos o individualizadas que permiten precios específicos o descuentos.
- Gestión de comisiones (varios comisionistas), con posibilidad de aplicaciones por línea o por total del documento, con posibilidad de calcular comisiones sobre facturas cobradas (en este caso es necesario el programa GonWin).
- Otras gestiones para Royaltis y similares
- Gestión de etiquetas de envío y transporte
- Gestión de incidencias y reclamaciones de clientes por causas de defectos en material etc., seguimiento de las mismas.
- Gestión de artículos para deposito en exposiciones y similares.
- Consultas y Listados, por documentos, Terceros, artículos, vendedores, agencias, así como listados de VENTAS Y MARGENES, en base a ventas y costes reales o calculados , todos ellos con multitud de condiciones de selección .
- Traspasos a contabilidad

## **PRODUCCION (PRODUCCION):**

- Multiempresa
- Multipuesto
- Gestión de inventarios, Preparaciones de recuentos, recuentos y actualizaciones del inventario recontado así como listado y valoración de las diferencias.
- Gestión de escandallos, con detalle de productos y operaciones , pudiendo utilizar niveles ( terminados, intermedios, etc.) para facilitar su jerarquización. Los escandallos contienen el coste de los distintos componentes y operaciones.

- Gestión de productos fabricados, en sus distintos niveles, con la posibilidad de utilizar el escandallo de cada producto tratado, para actualizar el inventario de sus componentes.
- Gestión de mermas o productos desechados, así como tratamiento de posibles recuperaciones de productos estropeados.
- Gestión de operaciones externas con el control en su caso de los materiales entregados y los productos recibidos.
- Posibilidad de recalcular automáticamente los escandallos, en cualquier momento, en base a los últimos precios modificados, tanto en materias primas como en operaciones.
- Calculo automático del stock mínimo necesario, en base a plazos entrega de proveedores y consumos , modificable a nivel de articulo, una vez calculado.
- Edición automática de los pedidos de compras a proveedores ,en base al proveedor habitual, stocks mínimo anterior, existencias, pedidos de clientes pendientes de suministrar y pedidos de proveedores pendientes de recibir, modificable una vez calculado a nivel de articulo/proveedor.
- Listados y otras gestiones.

#### **PROGRAMACION (SINDIA\_PRO):**

- Multiempresa
- Multipuesto
- La programación está basada en el concepto de la “Teoría de las limitaciones”, se puede producir lo que permitan los recursos disponibles asignados a cada proceso productivo, en el tiempo establecido para cumplimentar totalmente un programa.
- Programación de la producción en base a pedidos pendientes de suministrar, de acuerdo con sus correspondientes fechas de entrega.
- La programación se establece mediante la creación de PROGRAMAS que agrupan pedidos a suministrar ,con las mismas fechas de entrega, que pueden editarse por día, u otro periodo superior a establecer.
- La Programación se puede realizar a nivel de secciones, grupos productivos homogéneos y/o maquinas o personas (RECURSOS).
- Los programas se establecen de acuerdo con la capacidad de cada uno de los RECURSOS, según horas asignadas en el calendario laboral para cada uno, que habrá que cumplimentar.
- Los productos a fabricar quedarán identificados por sus correspondientes códigos. Podrán codificarse productos intermedios de distintos niveles y cantidades, según la composición de sus escandallos.
- Se establecen hojas de ruta para cada producto, intermedio y pedido o puede agruparse a nivel de producto o intermedio. La hoja de ruta puede editarse mediante códigos de barra específicos.
- La terminación de un productos por cada RECURSO, que puede obtenerse mediante lector de código de barras, libera la capacidad de ese RECURSOS, lo que permite conocer su disponibilidad para futuros PROGRAMAS
- Listados y otras gestiones

#### **PROGRAMA ESPECIFICO PARA LA TRAZABILIDAD DE CAMPOS Y CAMPAÑAS:**

- Multiempresa
- Multipuesto

- Gestión específica para controlar: los cultivos y/o plantaciones, la trazabilidad hasta el envasado y/o suministro.
- Este programa es preciso adaptarlo a las necesidades de cada cliente ya que es un programa muy específico.
- Podemos ver un modelo de trazabilidad en el anexo III.

## **ANEXO II**

### **DESCRIPCIÓN**

- El sistema MRP II, planificador de los recursos de fabricación, es un sistema que proporciona la planificación y control eficaz de todos los recursos de la producción.
- El MPR II implica la planificación de todos los elementos que se necesitan para llevar a cabo el plan maestro de producción, no sólo de los materiales a fabricar y vender, sino de las capacidades de fábrica en mano de obra y máquinas.
- Este sistema de respuesta a las preguntas, cuánto y cuándo se va a producir, y a cuales son los recursos disponibles para ello.

### **ÁMBITO**

- Los sistemas MRP II han sido orientados principalmente hacia la identificación de los problemas de capacidad del plan de producción (disponibilidad de recursos frente al consumo planificado), facilitando la evaluación y ejecución de las modificaciones oportunas en el planificador.
- Para ello y, a través del plan maestro de producción y simuladores del comportamiento del sistema productivo de la empresa, se tendrá el control para detectar y corregir las incidencias generadas de una manera ágil y rápida.

### **SOLUCIÓN**

- El sistema MRP II ofrece una arquitectura de procesos de planificación, simulación, ejecución y control cuyo principal cometido es que consigan los objetivos de la producción de la manera más eficiente, ajustando las capacidades, la mano de obra, los inventarios, los costes y los plazos de producción.
- El MRP II aporta un conjunto de soluciones que proporciona un completo sistema para la planificación de las necesidades de recursos productivos, que cubre tanto el flujo de materiales, como la gestión de cualquier recurso, que participe en el proceso productivo

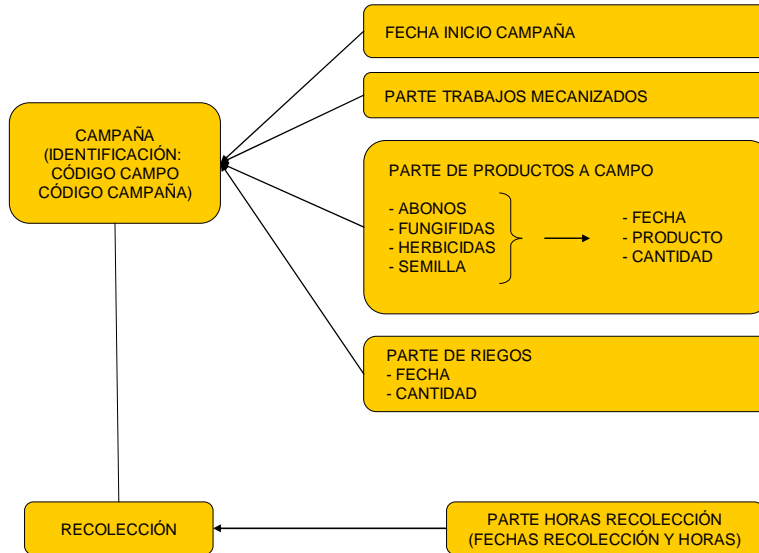
### **MEJORAS**

- Una nueva visión del control de la capacidad total de los recursos, cambiando la optimización de los recursos locales por la optimización de recursos globales, (método basado en la teoría de las limitaciones), obteniendo un sistema incluso más sencillo y operativo.

## ANEXO III

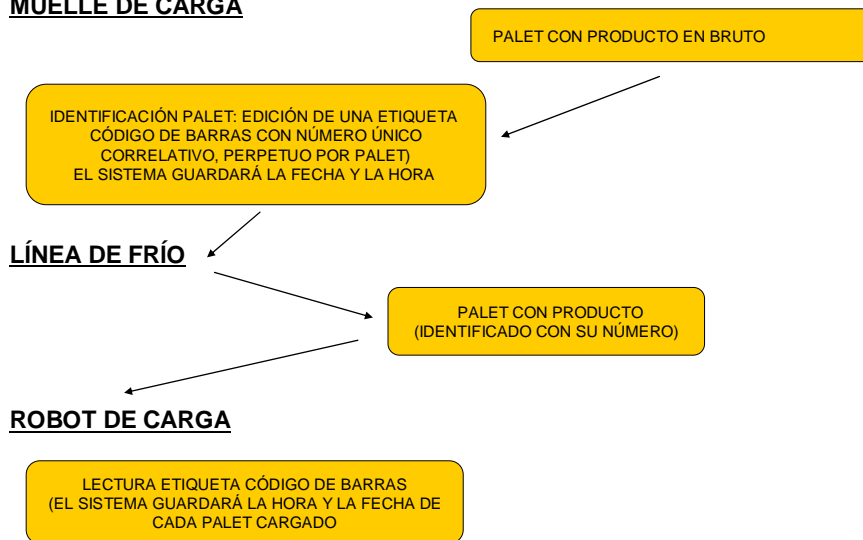
### CAMPO

(IDENTIFICADO POR SU CÓDIGO)

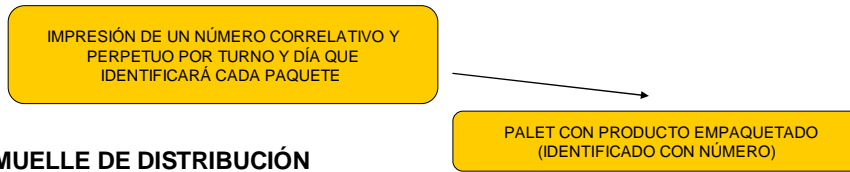


### PLANTA

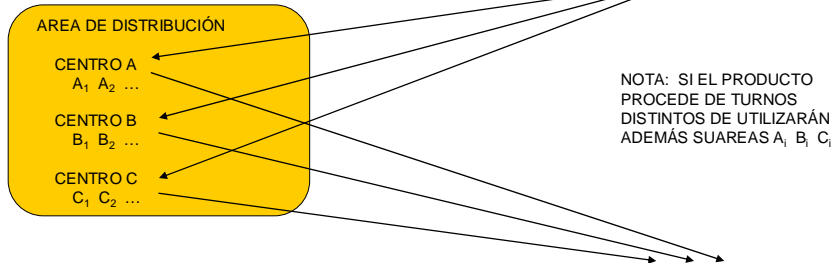
#### MUELLE DE CARGA



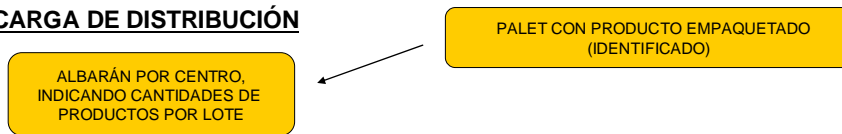
## **EMPAQUETADORA**



## **MUELLE DE DISTRIBUCIÓN**



## **CARGA DE DISTRIBUCIÓN**



### EL LOTE DE CADA PAQUETE

- ❑ QUEDARÁ AUTOMATICAMENTE RELACIONADO CON EL NÚMERO IDENTIFICATIVO DEL PALET DEL PRODUCTO EN BRUTO.  
EN CADA TURNO DEL DÍA CONOCEREMOS EL NÚMERO IDENTIFICATIVO DE PRODUCTO EN BRUTO Y EL NÚMERO DE LOTE.
- ❑ EN CUALQUIER MOMENTO PODREMOS IDENTIFICAR EL CAMPO Y LA CAMPAÑA DE CADA LOTE Y POR LO TANTO  
TODOS LOS TRABAJOS Y PRODUCTOS EMPLEADOS, CON SU FECHA Y CANTIDAD, REALIZADOS A LO LARGO DE LA CAMPAÑA.